

Diligencia para hacer constar que las siguientes páginas de este documento se corresponden con la información que consta en la Secretaria de la Escuela Politécnica Superior de la Universidad de Sevilla relativa al programa oficial de la asignatura "Formación y Técnicas de Comunicación" (51080004) del curso académico "2010-2011", de los estudios de "Máster Universitario en Seguridad Integral en la Industria y Prevención de Riesgos Laborales".

Regina Mª Nicaise Fito Gestora de Centro

Código:PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY. Permite la verificación de la integridad de este documento electrónico en la dirección: https://pfirma.us.es/verifirma				
FIRMADO POR	REGINA NICAISE FITO	FECHA	26/04/2018	
ID. FIRMA	PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY	PÁGINA	1/4	



# PROGRAMA DE LA ASIGNATURA "Formación y Técnicas de Comunicación"

M.U.en Seguridad Integral en la Industria y Prevención Riesgos Laborales 07

# Departamento de Psicología Social

# Escuela Politécnica Superior

## DATOS BÁSICOS DE LA ASIGNATURA

Titulación: M.U.en Seguridad Integral en la Industria y Prevención Riesgos Laborales 07

Año del plan de estudio: 2010

Centro: Escuela Politécnica Superior

Asignatura: Formación y Técnicas de Comunicación

**Código:** 51080004

Tipo: Obligatoria

Curso: 1°

Período de impartición: Cuatrimestral

Ciclo: 2

Área: Psicología Social (Área responsable)

Horas: 75
Créditos totales: 3.0

**Departamento:** Psicología Social (Departamento responsable)

Dirección física: C/ CAMILO JOSÉ CELA, S/N, 41018, SEVILLA

Dirección electrónica:

## **OBJETIVOS Y COMPETENCIAS**

# Objetivos docentes específicos

Valorar las técnicas de comunicación efiacces como una manera de prevenir y evitar riesgos laborales. Entrenarse en el uso de técnicas de negociación eficaces para la formación y el aprendizaje en prevención de riesgos.

## Competencias específicas

Aprender a utilizar las técnicas de formación, información, comunicación y negociación

Curso de entrada en vigor: 2011/2012 1 de 3

Código:PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY. Permite la verificación de la integridad de este documento electrónico en la dirección: https://pfirma.us.es/verifirma				
FIRMADO POR	REGINA NICAISE FITO	FECHA	26/04/2018	
ID. FIRMA	PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY	PÁGINA	2/4	

#### **CONTENIDOS DE LA ASIGNATURA**

Técnicas de formación en la prevención Análisis de necesidades de formación para la prevención Técnicas de comunicación y aplicación a la prevención

#### Bibliografía:

General:

BALLENATO, G. (2006). Comunicación eficaz: Teoría y práctica de la comunicación humana. Madrid: Pirámide

BAZERMAN, M. Y NEALE, M.(1993). La Negociación Racional en un Mundo Irracional. Barcelona: Ediciones Paidos Empresa 20.

BRETT, J. (2007). Negotiating Globally. San Francisco: Jossey-Bass

CARRASCOSA, J.L. (2003) Inform-acción. Comunic-acción. Ediciones Arcadia

FISHER, R., URY, W. & PATTON, B. (1996). Obtenga el SI. El Arte de Negociar Sin Ceder. Barcelona: Gestión 2000 (4ª edición).

KENNEDY, G., BENSON, J. Y MCMILLAN, J (1990). Como negociar con éxito. Bilbao: Deusto.

LOSCERTALES, F. y NÚÑEZ, T. (coord..) (2001): Comunicación y habilidades sociales para la intervención en grupos. Córdoba: Fonoruz (Cd-Rom)

LOSCERTALES, F. y NÚÑEZ, T. (coord..) (2002): Comunicación e Intervención. Córdoba: Fonoruz (Cd-Rom)

SERRANO, S. (2004) El regalo de la comunicación, Barcelona, Anagrama

### Bibliografía específica:

•DE DREU, C. & VAN DE VLIERT, E. (1997) Using Conflict in Organizations. London: Sage.

FROST, P.J. (2005) Emociones tóxicas en el trabajo. Bilbao, Ed Deusto.

MEDINA, F. J., MUNDUATE, L. Y MARTÍNEZ-PECINO, R. (2007). La enseñanza de la negociación. Temas Laborales, 40, 113-137

MEDINA, F. J., MUNDUATE, L. Y MARTÍNEZ-PECINO, R. (2008). La mediación en conflictos laborales. Papeles del Psicólogo

•MUNDUATE, L. Y MARTÍNEZ, J. (2003, 2ª ed). Conflicto y Negociación. Madrid: Pirámide

#### **ACTIVIDADES FORMATIVAS**

Relación de actividades formativas del cuatrimestre

#### Clases teóricas

Horas presenciales: 15.0
Horas no presenciales: 60.0

#### Metodología de enseñanza-aprendizaje:

metodología inductiva. Estudiaremos casos que nos harán llegar a presupuestos teóricos

## Competencias que desarrolla:

adquisición de herramientas comunicativas y negociadoras suficientes para promover la prevención de riesgos laborales

# Clases teóricas

Horas presenciales: 0.0
Horas no presenciales: 0.0

# Metodología de enseñanza-aprendizaje:

Metodología inductiva. El estudio de casos nos llevarán a formular la teoría

## Competencias que desarrolla:

conocimiento de habilidades comunicativas y negociadoras para prevenir riesgos laborales

Curso de entrada en vigor: 2011/2012 2 de 3

Código:PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY. Permite la verificación de la integridad de este documento electrónico en la dirección: https://pfirma.us.es/verifirma						
FIRMADO POR	REGINA NICAISE FITO	FECHA	26/04/2018			
ID. FIRMA	PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY	PÁGINA	3/4			

## Clases teóricas

Horas presenciales: 0.0

Horas no presenciales: 0.0

# SISTEMAS Y CRITERIOS DE EVALUACIÓN Y CALIFICACIÓN

## evaluación por curso

Descripción breve:

Al estar planteada la docencia en exposiciones teóricas, realización de casos prácticos y trabajos individuales o en grupo, la evaluación del aprendizaje se sustentará en:

- Asistencia y participación en las clases presenciales
- Valoración de las prácticas y trabajos realizados en clase con presencia del profesor
- Valoración de los trabajos realizados fuera de la clase

Curso de entrada en vigor: 2011/2012 3 de 3

Código:PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY. Permite la verificación de la integridad de este documento electrónico en la dirección: https://pfirma.us.es/verifirma					
FIRMADO POR	REGINA NICAISE FITO	FECHA	26/04/2018		
ID. FIRMA	PFIRM736RECCHLkX2V4WTRk5GaRGaY	PÁGINA	4/4		